

## Leidenschaft, Freiraum fürs Wesentliche zu schaffen und gemeinsam den unternehmerischen Erfolg zu gestalten?

Die SGH Unternehmensgruppe ist ein international agierender Serviceprovider für Supply Chain Management und Financial Services – unabhängig und in Familienbesitz. Mit über 230 Mitarbeitern an unseren Standorten in Deutschland, Singapur und Vietnam wachsen wir weiter an der Schnittstelle von innovativer Technologie und bedarfsgerechten Produkten.

Die SGH steht für die Digitalisierung und Automatisierung von Finanzprozessen zwischen Unternehmen und bietet an diesen Schnittstellen exzellente Services an. Egal wie komplex die Aufgaben auch sein mögen: Wir sichern den effektiven und kostenoptimierten Ablauf. Dabei sind wir analytisch, flexibel und leidenschaftlich - immer auf höchstem Niveau.

Unsere Motivation: Immer besser werden. Und deswegen suchen wir neue Kollegen, die flexibel agieren, Initiative zeigen und mit uns das Unternehmen zukunftsfähig gestalten.

Für unser Fintech Startup SGH Finance GmbH suchen wir am Standort Hannover eine/n:

### (Senior) Sales & Relationship Manager (m/w/d)

Sie können die Ärmel hochkrepeln, anpacken und sehen selbständig das Potential für die Gewinnung von Neukunden? Dann sind Sie hier richtig!

Haben Sie Spaß an folgenden Aufgaben?

- Gewinnung von Neukunden im B2B Bereich auf unterschiedlichsten Kanälen wie Direktansprache, Social Media, Messen etc.
- Optimierung von Vertriebsprozessen in Zusammenarbeit mit unserem interdisziplinären Sales-Team
- Analysieren von Märkten hinsichtlich Produktplatzierung bei potenziellen Kunden und Erarbeitung von Entscheidungsvorlagen
- Aufbau und die Pflege von eigenen Kontakten bzw. beruflichem Netzwerk
- Ermittlung und Bearbeitung von (öffentlichen) Ausschreibungen
- Forcierung von Abschlüssen, Betreuung und Aufbau von Key-Accounts einschließlich Upselling und Cross-Selling
- 

Bringen Sie folgende Fähigkeiten mit?

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Berufserfahrung
- Mindestens 3-5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Finanzdienstleistungen im B2B Bereich
- Sehr gute Kenntnisse von Finanzprozessen im Businessumfeld
- Freude an digitalen Prozessen und hohe Technikaffinität
- Positive Grundhaltung und gewinnendes Kommunikationsverhalten

...Dann wollen wir Sie unbedingt kennenlernen!

Das ist unser Angebot an Sie:

- Verantwortungsvolle Tätigkeiten in einem motivierten Team
- Interessante und herausfordernde Aufgaben
- Weiterentwicklung der fachlichen und persönlichen Kompetenzen
- Raum für Kreativität und eigene Ideen
- Offene und kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Corporate Benefits
- Die Zusammenarbeit in einem internationalen und erfolgreichen Unternehmen
- Eine leistungsgerechte Vergütung und die Wertschätzung Ihrer Arbeit



### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (inkl. Angaben zu Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen) in elektronischer Form an [willkommen@sgh-finance.com](mailto:willkommen@sgh-finance.com)

### SGH Finance GmbH

Ansprechpartner: Clarissa Glück  
Lorbeerrosenweg 8  
30916 Hannover  
[www.sgh-finance.com](http://www.sgh-finance.com)



Besuchen Sie uns auf LinkedIn:  
[SGH Finance GmbH](#)

